

整骨院の新提案！成功事例大公開！

地域密着の整骨院を営む経営者のための

参加
無料

即時業績UPセミナー

要予約

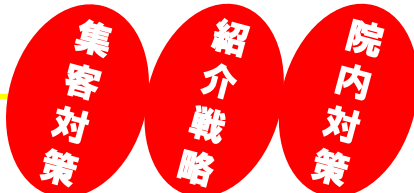
最短・最速・最ローコストで自費治療の業績を向上させる業界トップクラスのノウハウとマインドを伝授！

“地域一番店の整骨院経営”に特化した経営コンサルタントが
**全国200社の成功事例と業績が上がる
強いビジネスモデルを徹底解説！**

- ①月間30名以上集患できるWEBシステム！
- ②1人生産性100万円を実現する具体的手法！
- ③保険に過度な負担をかけないこれからの整骨院モデル！
- ④明日から実践できる紹介数アップの院内啓蒙対策！
- ⑤メニュー設計における必勝パターン！



株式会社船井総合研究所
治療院グループ チームリーダー
マーケティングコンサルタント
宮澤 駿 氏
全国の整骨院・接骨院の業績アップ
支援を行っている。



日時

平成30年7月15日(日)
13:00~16:00(受付12:30~)

主催

日本政策金融公庫

会場

住所：大阪市北区曾根崎2-3-5
梅新第一生命ビルディング

■日本政策金融公庫 大阪支店 会議室（8F）



地下鉄谷町線：東梅田駅より徒歩4分
阪神本線：梅田駅より徒歩4分

ゲスト講師：株式会社船井総合研究所 様

全国に多くの成功事例を作りだしてきたコンサルティング会社
株式会社船井総合研究所 治療院グループ

お客様の業績を向上させることを最重要テーマとし、集客マーケティング、現場の活性化支援に強みを持つ。独自の経営理論に基づくコンサルティングを行い社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。
その現場に密着した実践的コンサルティングは様々な業界・業種から高い評価を得ている。



お申込先：日本政策金融公庫大阪広域営業推進室 FAX:06-6362-2437

即時業績UPセミナー申込書

必要事項をご記入のうえ、FAXでお申込みください

F A X : 0 6 - 6 3 6 2 - 2 4 3 7

こんな経営者様におすすめです！

- ・オンラインからの集客数を増やしたい
- ・プレオープンまでに準備すべき事を知りたい
- ・ご紹介が増える院内対策を知りたい
- ・成功しやすい立地戦略を知りたい
- ・自費売上アップ方法を知りたい

〔お申込締切〕平成30年7月15日(日) <定員80名:先着順>

※お申込みをいただいた方には、ご参加の可否についてお電話でご連絡いたします。

《申込必要事項》

会社名(院名) (フリガナ)		代表 者名	(フリガナ)	(役職)
所在地 〒		TEL		
		FAX		
月商	万円	施術者数	人	店舗数 店舗
参加者氏名				
役職		(フリガナ) 氏名		
<p>①今回セミナーにご参加される方への特典として(株)船井総合研究所による無料個別経営相談がございます。 (通常2時間10万円程度)。ご希望の方は以下のいずれかにチェックお願いいたします。</p> <p><input type="checkbox"/> セミナー後日、(株)船井総合研究所に無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)</p> <p>②(株)日本政策金融公庫への融資等の相談をご希望の方は以下のいずれかにチェックお願いいたします。</p> <p><input type="checkbox"/> セミナー後日、(株)日本政策金融公庫に無料個別融資相談を希望する。(希望日 月 日頃)</p>				

※ご記入いただきましたお客様の情報につきまして、利用目的は次のとおりといたします。

- ①本セミナーの実施・運営
- ②アンケートの実施等による調査・研究及び参考情報の提供
- ③今後のセミナー、フォーラム、融資制度のご案内(本目的に同意されない方はご連絡ください)

<セミナー参加特典あり>

株式会社船井総合研究所の有料勉強会に無料にてご参加いただけます(1社1回経営者様限定)。

【本セミナーに関するお申込み先】

株式会社日本政策金融公庫

FAX:06-6362-2437

担当者:大阪広域営業推進室 土屋